



# Batti la concorrenza: vinci i preventivi!

---

## AREA

Vendita

## TITOLO

Batti la concorrenza:  
vinci i preventivi!

## SOTTOTITOLO

Il tuo modello di preventivo efficace

## TRE DOMANDE

Tanti preventivi, ma quanti chiusi con successo?  
Sai come aumentare i tuoi preventivi che vanno a  
buon fine?  
Sai condurre al meglio la vendita con il privato?

## IL LABORATORIO FORMATIVO TI PERMETTERÀ DI

Evitare gli errori più comuni e chiudere positivamente i  
contratti  
Acquisire buone pratiche su come presentare il preventivo  
Utilizzare un diverso modo di comunicare e di relazionarsi  
col cliente in modo efficace

## STRUMENTI CONCRETI CHE TI PORTERAI A CASA

La Guida Preventivi efficaci in 6 passaggi  
Analisi delle principali tipologie di Preventivi  
Il Tuo Modello del Preventivo ideale

## LIVELLO SUCCESSIVO

Vuoi continuare a crescere professionalmente?  
I livelli successivi per te sono i corsi:  
Corso tecnico: **“Superare le obiezioni”**  
Corso tecnico: **“Valuta, vendi e vinci! La vendita emozionale”**