



# La negoziazione efficace

---

<b>AREA</b>	Sviluppo vendita
<b>TITOLO</b>	La negoziazione efficace
<b>SOTTOTITOLO</b>	Saper gestire le negoziazioni per la piena soddisfazione nostra e del cliente
<b>TRE DOMANDE</b>	Quali sono le strategie di Negoziazione che posso adottare? Come posso capire il momento di chiudere la negoziazione? Come posso gestire le mie emozioni nella negoziazione?
<b>IL LABORATORIO FORMATIVO TI PERMETTERÀ DI</b>	Acquisire tecniche operative e strumenti comunicativi per far fronte efficacemente alle fasi di conclusione della trattativa, attraverso l'utilizzo di esercizi pratici e una modalità interattiva e coinvolgente  Acquisire strumenti pratici da utilizzare fin da subito per migliorare nella chiusura e il rapporto vendite/marginalità
<b>STRUMENTI CONCRETI CHE TI PORTERAI A CASA</b>	La guida "10 step per la negoziazione di successo"
<b>LIVELLO SUCCESSIVO</b>	Vuoi continuare a crescere professionalmente? I livelli successivi per te sono:  Corso: <b>"Creatività e problem solving"</b>  Corso: <b>"Team di successo"</b>

---